



COMPANY PROFILE





BERETTA

Da oltre quarant'anni l'esperto del riscaldamento residenziale.
Da sempre, eccellenza ed innovazione per il clima di milioni di case italiane.

OGGI

Beretta conferma il proprio trend di crescita nel mondo del riscaldamento residenziale e, al tempo stesso, affronta nuove sfide con lo stesso entusiasmo degli esordi, la stessa dedizione ed un'immutata vitalità. Perché l'eccellenza nei prodotti e nei servizi offerti resta, per Beretta la vocazione e la meta di ogni azione.

1973

Nel 1973 la seconda, importantissima, svolta. Prima in Italia, Beretta avvia la produzione di caldaie murali a gas. In piena epoca di crisi petrolifera, il gas rappresenta la fonte energetica ideale per lo sviluppo del riscaldamento residenziale. Beretta intuisce, per prima, l'importanza di questa strada alternativa alla combustione tradizionale ed inizia a percorrerla con grande successo.

1969

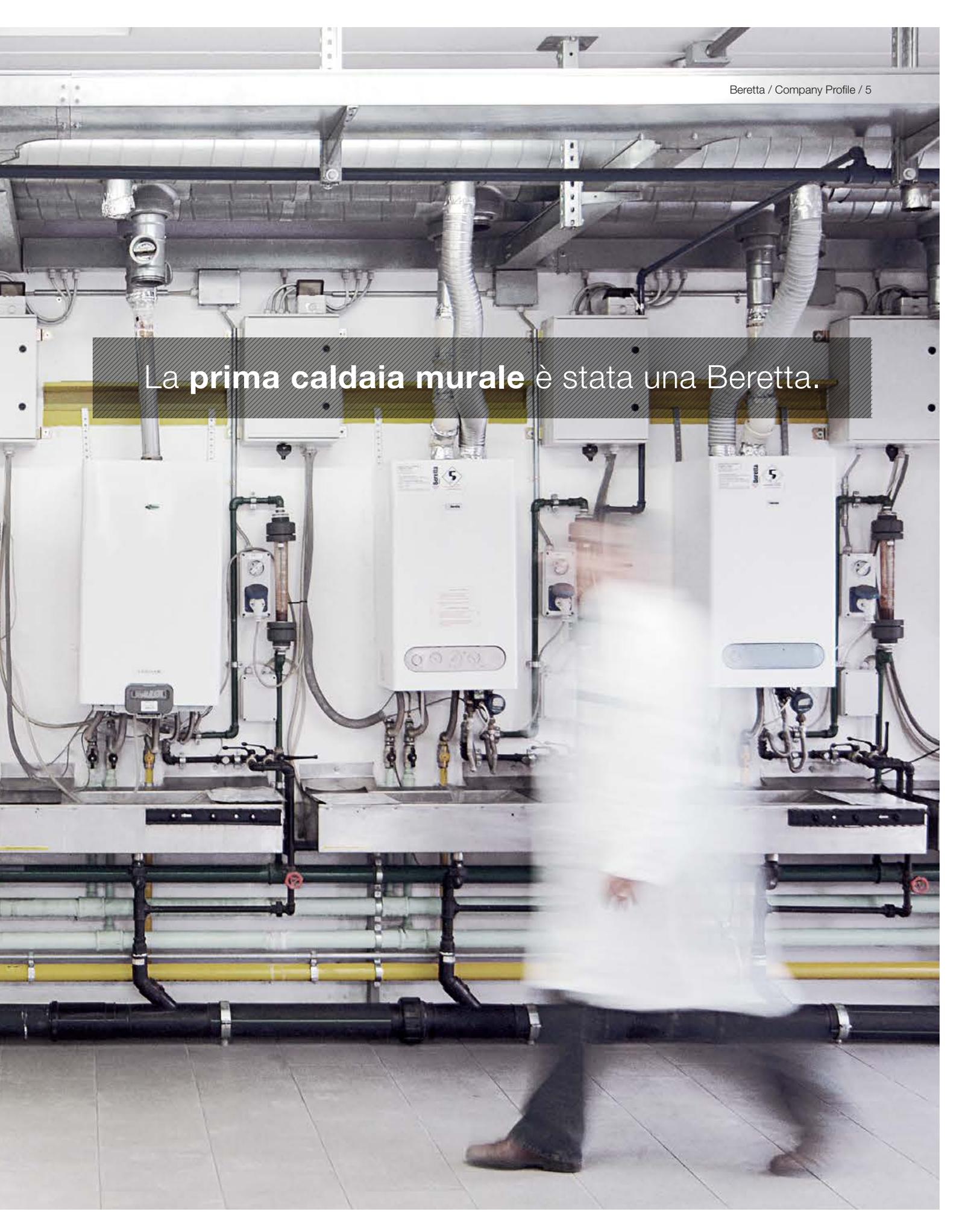
Forte del know how maturato, nel 1969 Beretta avvia la produzione con il proprio marchio: caldaie a basamento per il riscaldamento unifamiliare a gasolio e kerosene. Alla base di questa scelta strategica è l'idea, per l'epoca assolutamente innovativa, che ad una maggior autonomia potesse corrispondere un maggior comforte, soprattutto, un maggior risparmio per l'utente finale.

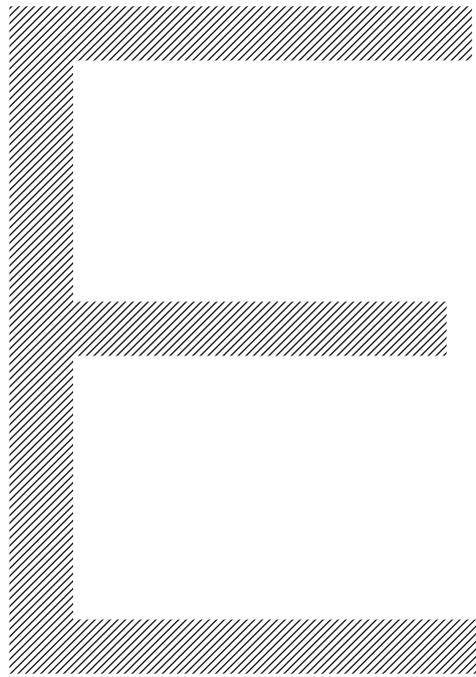
1950

La storia di Beretta inizia nel settembre del 1950. L'Azienda avvia la propria attività come impresa metalmeccanica terzista per conto di grandi gruppi industriali, italiani ed internazionali, distinguendosi per qualità ed affidabilità. Con il trascorrere degli anni Beretta concentra le proprie competenze nel settore del riscaldamento residenziale, ponendo le basi di quella che diverrà la specializzazione aziendale.



La **prima caldaia murale** è stata una Beretta.





ECCELLENZA

Una missione aziendale fondata su molteplici valori. La grande competenza acquisita nel corso degli anni nel settore del riscaldamento residenziale ha reso Beretta uno dei marchi di riferimento del mercato italiano. Oggi come in origine, la ricerca dell'eccellenza in ogni attività e, più in particolare, la costante attenzione al prodotto ed ai servizi offerti, rappresentano il valore cardine di Beretta.



Eccellenza. Nei prodotti e nei servizi offerti. Sempre con la massima attenzione, per rispondere al meglio a qualsiasi esigenza.



Specializzazione. Da sempre, focalizzati sul riscaldamento residenziale. Perché il know how si matura rimanendo concentrati.



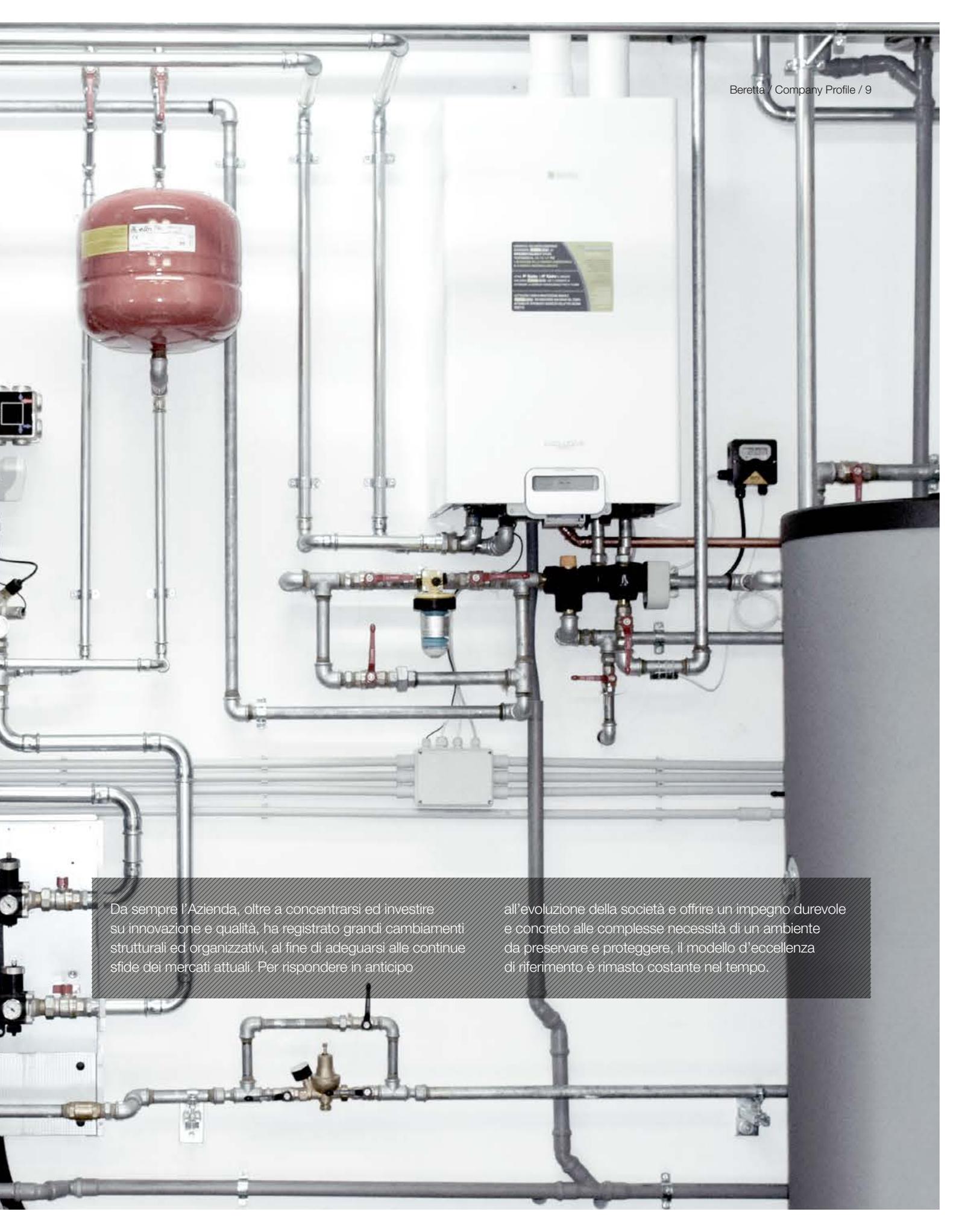
Innovazione. Mai fine a se stessa, ma volta ad anticipare le esigenze e massimizzare efficienza, affidabilità e comfort.



Organizzazione. In evoluzione e formazione continua. La nostra ricetta per coprire con competenza tutto il territorio nazionale.







Da sempre l'Azienda, oltre a concentrarsi ed investire su innovazione e qualità, ha registrato grandi cambiamenti strutturali ed organizzativi, al fine di adeguarsi alle continue sfide dei mercati attuali. Per rispondere in anticipo

all'evoluzione della società e offrire un impegno durevole e concreto alle complesse necessità di un ambiente da preservare e proteggere, il modello d'eccellenza di riferimento è rimasto costante nel tempo.

EXCLUSIVE
GREEN

R

RESIDENZIALE

Specialista nei sistemi di riscaldamento residenziali: la missione del prodotto Beretta.



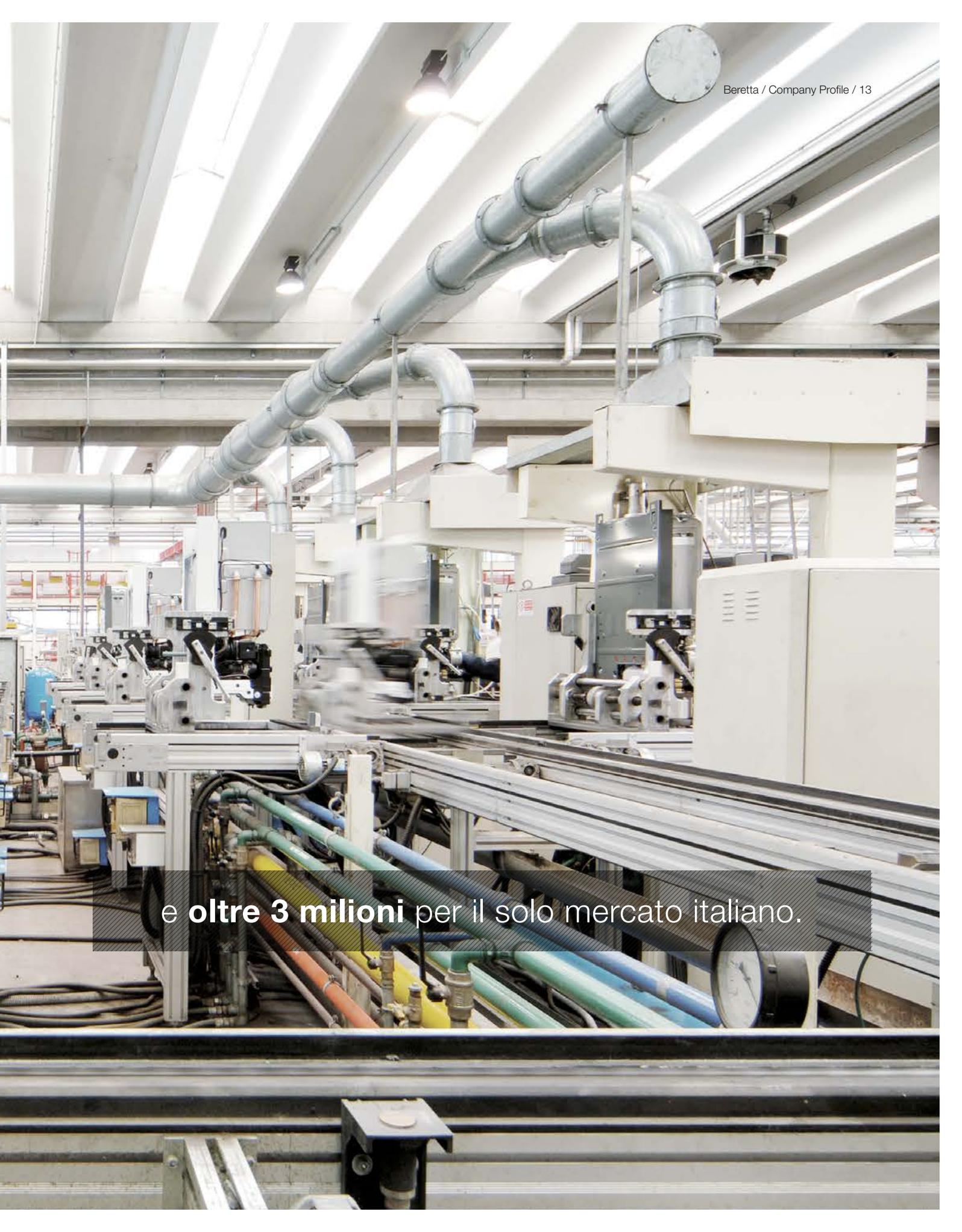
Beretta anticipa i cambiamenti senza con questo snaturare la propria vocazione di brand di riferimento nel riscaldamento residenziale: una competenza mirata, affinata e sostenuta sul fronte di un investimento a 360°. L'Azienda risponde così ad ogni necessità impiantistica,

grazie al know-how maturato in oltre quarant'anni di leadership nel settore, ed è impegnata costantemente ad ampliare la propria offerta di prodotti e servizi, con nuove tecnologie che possano integrare, con la massima efficienza, più fonti energetiche privilegiando le rinnovabili.

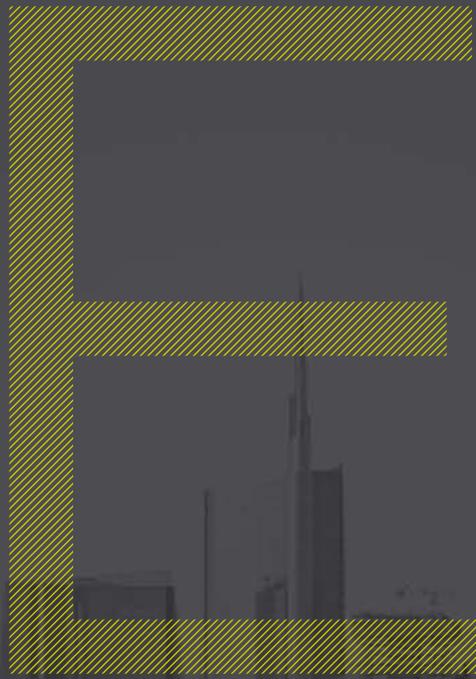


A photograph of a large industrial factory interior. The scene is filled with complex machinery, including conveyor belts and large metal structures. In the foreground, a blue motor is visible on a piece of equipment. The background shows a network of large, light-colored pipes and overhead lighting fixtures. A semi-transparent dark grey box with a diagonal hatched pattern is overlaid on the upper part of the image, containing white text.

Le fabbriche Beretta hanno prodotto
più di 8 milioni di caldaie



e oltre **3 milioni** per il solo mercato italiano.



EFFICIENZA



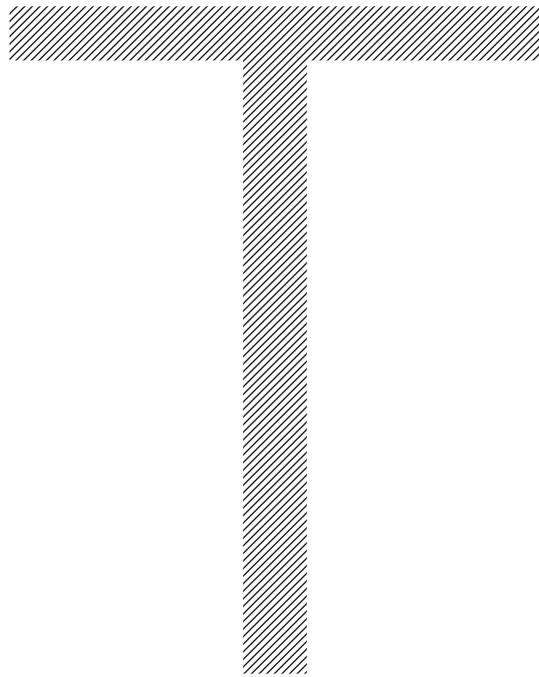
Prevendita. Beretta offre un servizio di prevendita con tecnici specializzati di sede e sul territorio. Grazie all'ampia offerta del catalogo e al consolidato know-how, il servizio di prevendita può affiancare e consigliare il professionista nella scelta della soluzione più adatta, in termini di efficienza e comfort, alla realizzazione di impianti di riscaldamento per il residenziale autonomo ed il centralizzato.

Residenziale autonomo. Scaldabagni a gas e in pompa di calore, caldaie murali e a basamento a combustione standard e a condensazione, sistemi ibridi capaci di integrare in maniera intelligente più fonti energetiche, solare termico e pompe di calore, complementi d'impianto come separatori idraulici, bollitori e dispositivi per la termoregolazione queste le principali famiglie di prodotto. Un catalogo completo ed in continua evoluzione, per affrontare da protagonista qualsiasi necessità.

Residenziale centralizzato. Un'offerta completa in grado di risolvere qualsiasi esigenza impiantistica con soluzioni sistemiche al top per efficienza, affidabilità e prestazioni. La proposta di Beretta spazia da un ampio ventaglio di soluzioni di potenza da interno, esterno e roof top in applicazione singola o in batteria, per passare ai contabilizzatori di calore ed arrivare alle rinnovabili quali il solare termico e le pompe di calore.

Postvendita. Beretta copre con capillarità e competenza tutto il territorio italiano, grazie agli oltre 500 Centri di Assistenza Tecnica Autorizzati. Ogni CAT è selezionato con severa procedura ed è sottoposto a continue verifiche per misurare e mantenere gli elevati standard di qualità richiesti. Ogni CAT dispone di personale esperto che ha seguito specifici corsi di formazione sugli apparecchi Beretta, sulle norme tecniche e sulle teorie che disciplinano la termotecnica e frequenta specifici corsi di aggiornamento su tutti i nuovi modelli in produzione. Oltre alla vicinanza e alla competenza della rete, Beretta per prima ha presentato, grazie alla qualità e all'affidabilità dei propri prodotti, l'estensione della garanzia fino a 10 anni  **Kasko**.





TECNOLOGIA

Il Futuro: una visione prospettica nel DNA dell'azienda. Da sempre Beretta dimostra un'eccezionale capacità di prevedere in anticipo i cambiamenti e rispondere alla conseguente evoluzione delle esigenze.



Due esempi per tutti nel passato: l'Azienda è stata la prima in Italia a produrre la caldaia murale a gas e, con il modello Idra Meteo, la prima a produrre una caldaia murale da esterno. Un orientamento al Progresso che, nel presente, si traduce sempre di più in chiave ecologica con

una visione di eccellenza ed avanguardia nella tecnologia concentrata sul miglioramento dell'efficienza energetica unita ad un risultato di massimo comfort e, nel futuro più prossimo, ad una concezione composta principalmente da sistemi ibridi ed intelligenti.

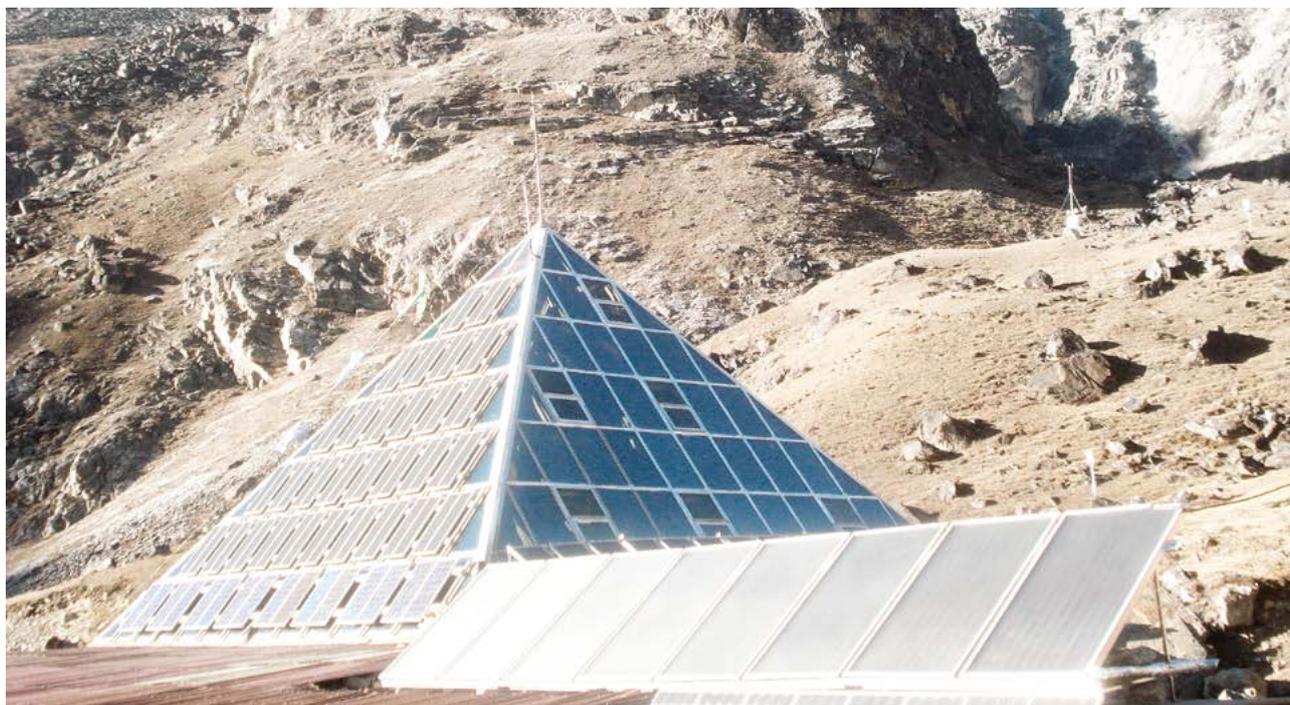


Progetto Everest. Il solare termico di Beretta a 5.050 mt. Avviato nel 1994 il "Progetto Everest" vede Beretta impegnata, da vent'anni e nel corso di diverse tappe, sul fronte sia tecnologico che ambientale: un vero fiore all'occhiello della Tecnologia e della Sostenibilità Made in Italy. In accordo con il Comitato Ev-K2-CNR, che gestisce la stazione meteorologica conosciuta come la "piramide all'Everest", l'Azienda ha siglato un contratto d'installazione e gestione

Interpellata direttamente dal Comitato, che si è rivolto a Beretta come riconosciuto leader dell'eccellenza tecnologica nel proprio settore, l'Azienda ha dato ascolto alla duplice esigenza espressa: incrementare il comfort della stazione di ricerca minimizzandone al contempo l'impatto ambientale.

di un impianto solare termico destinato a coprire le esigenze energetiche di questo sito a 5050 metri sul livello del mare, nel Sagarmatha National Park, ai piedi del Monte Everest. La struttura costituisce una risorsa unica per la ricerca scientifica in alta quota ed è gestita internamente dal Comitato Ev-K2-CNR insieme alla Nepal Academy of Science and Technology.

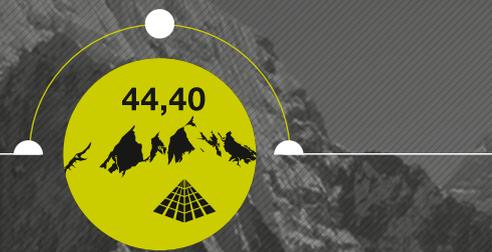
Un impegno, quest'ultimo, nel rispetto di un progetto e di una struttura eco-compatibile, grazie all'impiego esclusivo di energie rinnovabili in accordo con un più ampio concetto di sostenibilità: ricerca sostenibile, tecnologia sostenibile, strutture sostenibili.



kWh
energia prodotta dall'impianto
solare dalla sua attivazione
[01-11-2011]



kWh/giorno
energia prodotta ogni
giorno nell'anno in corso



8 Collettori Solari

SC-F20 Beretta

14 MQ

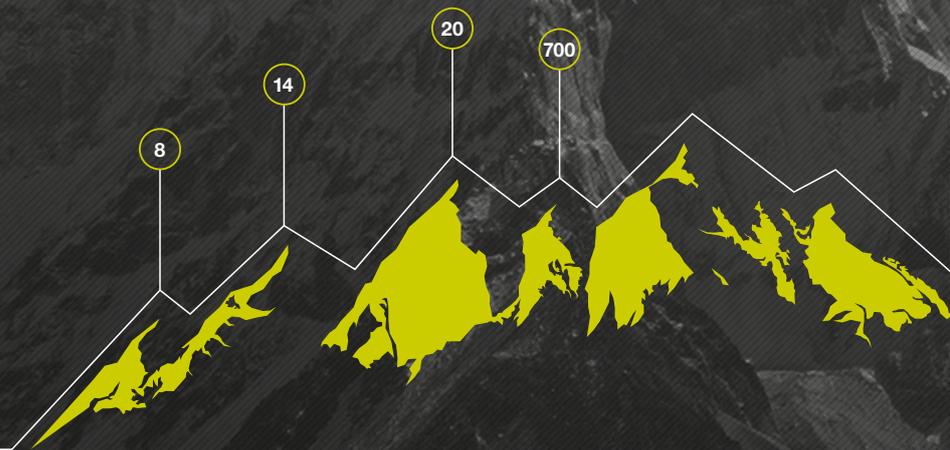
di superficie totale

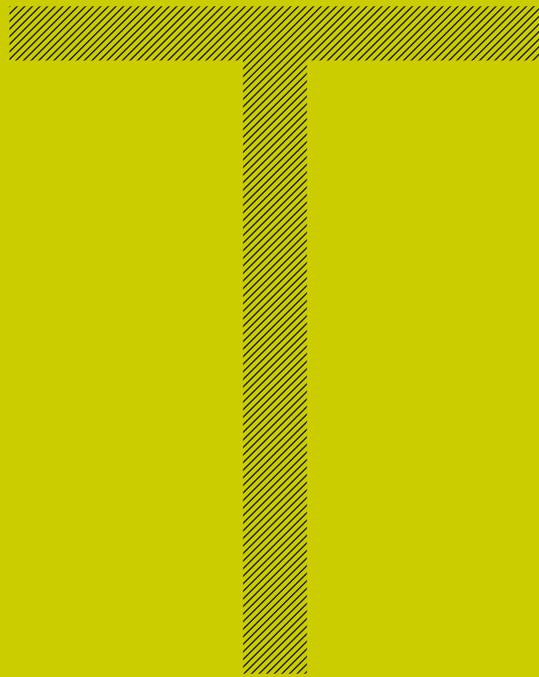
20 Gradi

la temperatura media
degli ambienti riscaldati

700 LT d'acqua calda

sanitaria a 55°





TERRITORIO

Italia

Lecco

Centro Ricerca & Sviluppo
Centro Formazione Ateneo
Headquarter

Morbegno (Sondrio)

Stabilimento di produzione

Polonia

Torun

Stabilimento di produzione

oltre 1,5 milioni

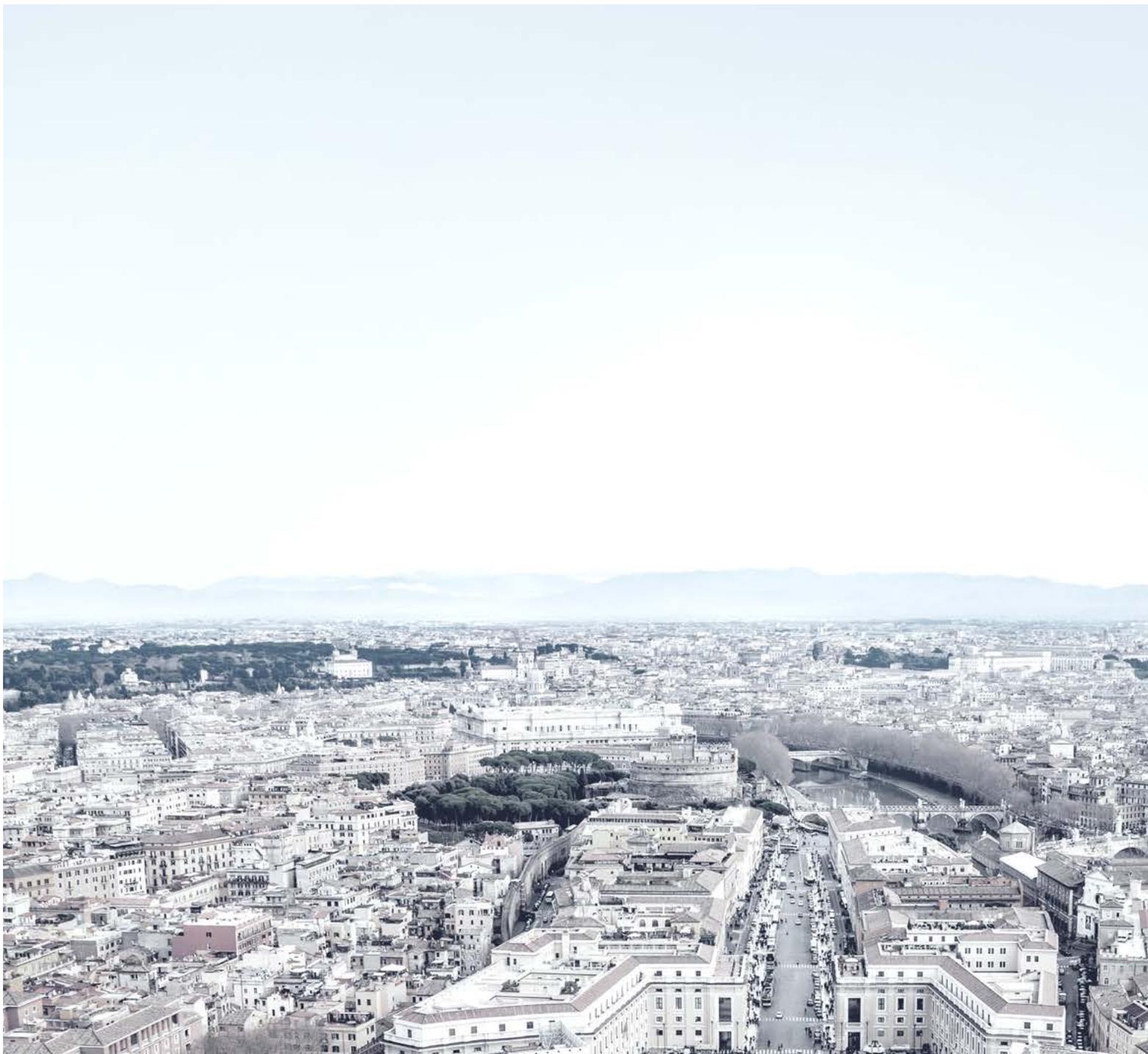
Parco caldaie installate
in Italia

oltre 500

Centri Assistenza Autorizzati
sul territorio nazionale



Una rete capillare nazionale: prossimità, competenza, flessibilità. Beretta è vicina a tutti i propri Clienti con un'organizzazione capillare presente su tutto il territorio. Un orientamento al cliente che si traduce in vicinanza e grande professionalità. Una presenza importante, non solo in Italia ma anche nel mondo.





Oggi Beretta, dopo oltre 40 anni dalla costruzione della sua prima caldaia murale a gas, è un brand conosciuto in tutto il mondo nell'ambito del comfort residenziale, sinonimo, ovunque, di tecnologia e qualità. I prodotti Beretta, attraverso Filiali, Partner Commerciali e Clienti Terzi, sono venduti in più di 30 Paesi in tutti i continenti.

La presenza capillare e competente di Beretta sul **territorio nazionale** è garantita da:



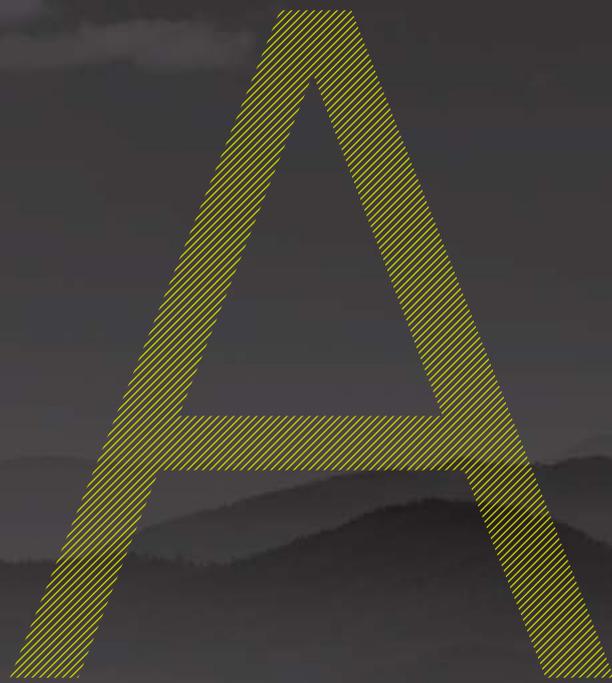
una rete di **Agenzie di Vendita**
e di **Funzionari tecnici**.



oltre 500 Centri Assistenza Autorizzati



per assistere un parco
di **oltre 1,5 milioni di caldaie installate**.



A

AMBIENTE



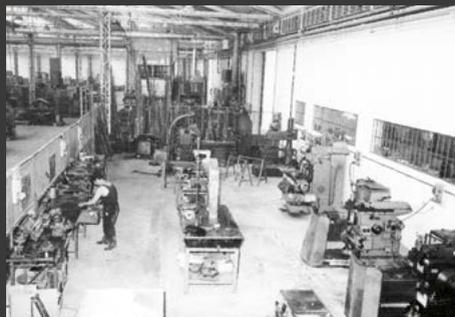
L'impegno concreto verso un futuro eco-sostenibile. Beretta è "ERP-Ready". Beretta è da tempo totalmente orientata a sostegno di una logica di sistema che preveda l'integrazione di più fonti energetiche sostenibili e rinnovabili, in perfetta armonia con l'ambiente che ci circonda, per il comfort domestico di milioni di utenti che ogni giorno utilizzano i prodotti del marchio e per il benessere del pianeta. Per questo, in anticipo sui tempi, le risorse tecnologiche ed umane di Beretta sono interamente concentrate per presentare oggi quanto verrà richiesto dalle normative del futuro.

Un esempio concreto di questa visione anticipata del futuro in chiave di salvaguardia ambientale è dato dall'offerta attuale Beretta, che include un'ampia gamma di prodotti già rispondenti alle severe normative degli anni a venire, tra cui la normativa europea ERP (Energy Related Product), che entrerà in vigore nell'Unione Europea il 26 Settembre 2015 (Direttive 2009/125/CE e 2010/30/CE). A partire da quella data sarà operativa l'etichettatura energetica per gli apparecchi che producono riscaldamento e acqua calda sanitaria e una serie di vincoli di efficienza ed emissioni escluderanno, in automatico, le classi di apparecchi meno performanti.

Le classi di efficienza energetica, suddivise nei due macro gruppi di riscaldamento ambienti e riscaldamento di acqua sanitaria, saranno uguali per tutte le relative tipologie di apparecchi, consentendo all'utente finale confronti molto realistici tra una macchina ed un'altra. Confronti saranno inoltre possibili anche tra sistemi, composti da vari prodotti, perchè i Regolamenti Europei prevedono, dalla stessa data del 26 settembre 2015, etichettature di sistema. Negli anni successivi, le etichette di prodotto e di sistema verranno rimodulate, togliendo le classi energetiche meno performanti.

L'obiettivo, unanimemente condiviso dai diversi Paesi aderenti, è stato definito "20-20-20": entro il 2020 si mira ad una riduzione del 20% delle emissioni dei gas serra, ad un incremento del 20% nell'utilizzo di risorse rinnovabili e ad una riduzione del 20% del consumo globale di energia attraverso un'ottimizzazione, tra le altre cose, della performance degli elettrodomestici e degli apparecchi per la climatizzazione e la produzione di acqua calda sanitaria.





1950

Fondazione della Società Ing A. Beretta a Lecco come impresa metalmeccanica terzista dall'Ing. Angelo Beretta e dall'Ing. Alberto Riva.

1973

Beretta inizia, per prima in Italia, la produzione di caldaie murali a gas. In piena crisi petrolifera Beretta per prima intuisce come il gas possa essere la fonte energetica ideale per lo sviluppo del riscaldamento unifamiliare.

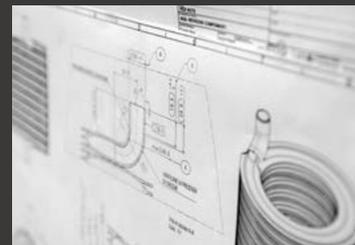
1969

L'Azienda decide di avviare la costruzione e la distribuzione di caldaie per il riscaldamento unifamiliare, sulla base dell'idea che ad una maggiore autonomia potesse corrispondere maggior comfort e maggiore risparmio. Gli apparecchi sono alimentati a kerosene e a gasolio.

1985

Viene abbandonata la produzione conto terzi, focalizzando la produzione su componenti finiti complessi. L'Azienda consolida, in questa maniera, la propria competitività grazie ad una velocità di sviluppo e ad una non comune flessibilità produttiva.





1989

Beretta lancia la produzione della prima caldaia murale a camera stagna, la celebre "Paros 21M".

2007

Beretta amplia la propria offerta di prodotto con i sistemi solari e con i moduli termici per il centralizzato.

1990

La ricerca di sinergie efficaci nell'affrontare le panoramiche di lungo periodo portano alla nascita di Beretta Progetto Gas: una joint venture di aziende operanti nel settore degli apparecchi a gas destinati al comfort domestico (Calortecnica, Sylber e CCM). Negli anni Novanta viene completata l'acquisizione di Beretta da parte del Gruppo Riello.

2008

Lancio del nuovo logo Beretta con il payoff "Il clima di casa" volto a sottolineare con ancora maggiore enfasi la vocazione di Beretta quale "specialista nei sistemi di riscaldamento".





2009

Introduzione sul mercato della Solar Box, il sistema ibrido (solare + caldaia a condensazione) da incasso in piena filosofia Beretta: affidabilità e facilità d'installazione in una soluzione di grande successo.

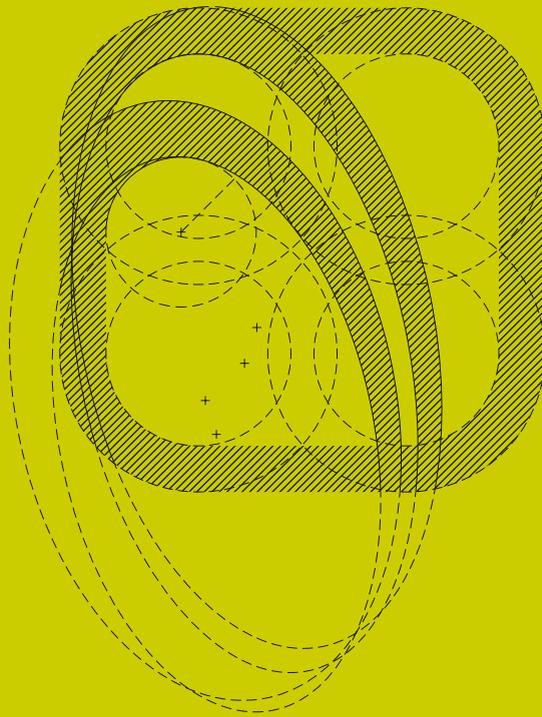
2013

Lancio del sistema ibrido Hybrid Box, in grado di gestire tre fonti energetiche (sole, elettricità e gas) garantendo il massimo del comfort e sempre il minimo dei consumi.

2012

Ampliamento dell'offerta Beretta nelle rinnovabili con le nuove pompe di calore Hydronic Unit: la scelta migliore per rendere ancora più efficiente il proprio impianto di riscaldamento.







Sede commerciale:
Via Risorgimento, 23 A
23900 - Lecco